

Unser Mandant ist ein familiengeführtes Unternehmen und mit nationalen sowie internationalen Kunden ein kompetenter Partner in der Antriebs- und Fördertechnik. Das Unternehmen bietet für den Maschinen- und Anlagenbau innovative Lösungen im Bereich der Antriebs- und Förderketten, Kettenräder und weitere Antriebs- und Fördertechnik an. Das Familienunternehmen pflegt einen kollegialen Umgang mit einer offenen und vertrauensvollen Unternehmenskultur. Um dieser Entwicklung Rechnung zu tragen, suchen wir im Rahmen der Personalberatung für unseren Kunden zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Was macht die Tätigkeit interessant

Diese Position bietet einen großen Gestaltungsspielraum gepaart mit langfristiger Perspektive. Sie übernehmen eigenverantwortlich die Betreuung der Kunden und sind persönlicher Ansprechpartner für alle technischen und kaufmännischen Rückfragen. Diese Funktion umfasst die Auslegung mit Berechnung von Antriebs- und Förderlösungen sowie die Angebotserstellung mit Preiskalkulation und Präsentation beim Kunden.

Die Aufgabe

- Aktive und eigenverantwortliche Betreuung der Kunden
- Technische Beratung mit Auslegung und Berechnung
- Preiskalkulation mit Angebotserstellung
- Ansprechpartner für technische und kaufmännische Rückfragen
- Neukundenakquise
- Gelegentliche Reisebereitschaft

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im technischen Vertrieb und Freude am Umgang mit Kunden
- Hohe Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Technisches Verständnis und Problemlösungskompetenz
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kenntnisse im Bereich Fördertechnik oder verwandten Industrien von Vorteil
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Die Rahmenbedingungen

- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortungsvolle Position in einem Familienunternehmen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Arbeitsklima
- Attraktives Gehalt mit zusätzlicher leistungsorientierter Vergütung
- Betriebliche Altersvorsorge und weitere Sozialleistungen
- 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen

Ihr Interesse ist geweckt

Lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden uns Ihre elektronische Bewerbung an Jörg Küpper: joerg.kuepper@bollmann-executives.de mobil: +49 (0) 171 187 1974



Bollmann Executives GmbH | An der Commende 5-7 | D-56588 Waldbreitbach
+49 (0)2638 / 266279-0 | Sitz der Gesellschaft: Waldbreitbach | Amtsgericht Montabaur
HRB 25879 | Geschäftsführer: Alexander Bollmann

www.bollmann-executives.de | [LinkedIn](#)