

## **Dein Weg zum Sales Manager für Insektenprodukte im Bereich Feed und Petfood bei einem nachhaltigen Technologieunternehmen in der Landwirtschaft.**

Willkommen in einem dynamischen Team, das die Zukunft der Landwirtschaft nachhaltig gestaltet. Unser Mandant setzt auf innovative Technologien und nachhaltige Lösungen im Bereich Feed und Petfood und verfolgt das Ziel, die Branche zu revolutionieren. Dabei wird auf Insekten als nachhaltige Proteinquelle gesetzt.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir exklusiv im Rahmen unserer Personalberatung einen

## **Sales Manager Insect Ingredients für Feed/ Pet Food (m/w/d)**

*Im Homeoffice/ deutschlandweit in Vollzeit*

### **Deine Mission:**

Als Sales Manager für Insektenprodukte wirst du ein wichtiger Teil des Teams unseres Mandanten sein. Deine Aufgaben reichen von der Neukundenakquise bis hin zur Betreuung von Bestandskunden. Du bist verantwortlich für den Verkauf der hochwertigen Produkte, berätst Kunden und begleitest sie bei der Entwicklung neuer Produktlinien.

### **Deine Aufgaben:**

- **Eigenverantwortlicher Verkauf:** Du übernimmst die Verantwortung für den Verkauf von Insektenprodukten an die Futtermittel- und Petfood-Industrie und baust kontinuierlich ein starkes Netzwerk auf.
- **Produktberatungen:** Du berätst die Kunden unseres Mandanten kompetent und hilfst ihnen, die besten Lösungen für ihre Bedürfnisse zu finden.
- **Bestandskundenbetreuung:** Nach dem Kauf bleibst du im engen Kontakt mit den Kunden und sorgst für ihre Zufriedenheit.
- **Teilnahme an Messen und Veranstaltungen:** Du repräsentierst unseren Mandanten auf Messen und Veranstaltungen, knüpfst Kontakte und trägst zur Steigerung des Bekanntheitsgrades bei.
- **Einkauf von Insektenprodukten:** Du sorgst dafür, dass stets hochwertige Insektenprodukte zur Verfügung stehen, auch wenn es Phasen mit hoher Nachfrage gibt.
- **Begleitung von Kunden bei Pilotproduktion:** Du unterstützt die Kunden bei der Umsetzung von Pilotprojekten und der Entwicklung neuer Produktlinien.
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung:** Du behältst den Markt im Auge und sammelst wichtige Informationen über Mitbewerber.

### **Das treibt Dich an/ das bringst Du mit:**

- Du verfügst unbedingt über einschlägige Erfahrung im Vertrieb von Ingredients an die Futtermittel- oder Petfood Industrie.
- Du verfügst über Grundlagen zu den technischen Anforderungen bei der Formulierung von Futtermittelrezepturen / Heimtierfutter.
- Du bist ein Kommunikationstalent und überzeugst durch Verhandlungsgeschick.
- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung.
- Du bringst mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung mit.

- Du verfügst über eine hohe Vertriebsaffinität und einen ausgeprägten Abschlusswillen
- Du verfügst über gute Fähigkeiten, Potentiale einschätzen und den Mehrwert beim Kunden erkennen zu können.
- Der Umgang mit einem CRM System sowie den gängigen Office Programmen ist selbstverständlich für Dich.
- Deine Deutschkenntnisse sind auf muttersprachlichem Niveau, Englisch fließend in Wort und Schrift.

### **Besondere Benefits:**

- Eine spannende Position mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum.
- Die Möglichkeit, an der Weiterentwicklung innovativer Produkte und Lösungen mitzuwirken.
- Ein motiviertes und engagiertes Team, das gemeinsam an einer nachhaltigen Zukunft arbeitet.
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten, um deine Fähigkeiten weiter auszubauen.
- Die Möglichkeit die Welt täglich ein Stückchen besser zu machen.
- Ein wachstumsstarkes Unternehmen mit vielen Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung.
- Attraktive Vergütung und Benefits
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Arbeiten aus dem Home-Office.

### **Bewirb dich jetzt:**

Wenn du bereit bist, gemeinsam mit unserem Mandanten die Zukunft nachhaltig zu gestalten und in der Welt der Insektenprodukte für die Futtermittel- und Petfood Industrie durchzustarten, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Wir können es kaum erwarten, dich kennenzulernen!

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (.pdf) mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an [insa.briel@bollmann-executives.de](mailto:insa.briel@bollmann-executives.de).

[www.bollmann-executives.de](http://www.bollmann-executives.de)