

Sie sind Personalberater/in, erfahren und erfolgreich im Projektmanagement, im Direct Search und Headhunting sowie in der Interaktion auf Entscheider-Ebene? Sie sehen Ihre Leidenschaft und Ihren Anspruch an Eigenverantwortung, Qualität und Individualität durch Vorgaben, starre Strukturen und Konstrukte eher gebremst als gefördert? Dann ist ein Wechsel in eine Boutique-Beratung als Partner/in vielleicht die passende Option für Sie: Die BOLLMANN EXECUTIVES GmbH ist eine renommierte, mehrfach ausgezeichnete und bundesweit agierende Management- und Personalberatung im deutschen Mittelstand.

Aktuell erweitern wir unser Team - und vielleicht reizt Sie diese Chance:

(Senior-) Management- & Personalberater/in (m/w/d)

als lizenzierte/r Partner/in in unserem Team (selbstständig/freiberuflich)

Als Partner/in bei BOLLMANN EXECUTIVES bringen Sie Ihre Recruiting- und Projekterfahrung gezielt ein, um Unternehmen exklusiv bei der Besetzung entscheidender Schlüsselpositionen zu beraten und kompetent zu begleiten. Sie übernehmen Verantwortung für Ihre Mandate, vom Erstkontakt bis zum erfolgreichen Placement. Sie arbeiten nachhaltig, begleiten Onboardings, bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und partizipieren in unserem Partnermodell direkt wirtschaftlich an Ihrem Erfolg.

Kernaufgaben

- Durchführung der Recruiting-Prozesse, Profiling, Direktansprache, Headhunting und Executive Search
- Entwicklung passgenauer Mandatsstrategien und Begleitung über den gesamten Besetzungsprozess
- Beratung und Analyse von Tätigkeits- und Anforderungsprofilen, Identifikation und Ansprache von Fach- und Führungskräften
- Strategische Beratung von Unternehmen zu performanten Tätigkeitsprofilen und Recruiting-Strategien
- Beratung zu Personalentscheidungen, Employer Branding und Talentstrategien
- Pflege und Ausbau eines eigenen Kundenportfolios sowie Nutzung gemeinsamer Daten- und CRM-Systeme und digitaler Tools

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Personalberatung, im Recruiting, Headhunting oder im Executive Search; Sie beherrschen professionelle Kunden- und Kandidatenansprachen
- Nachweisbare Erfolge in der Besetzung von Fach- und Führungspositionen im Mittelstand, ggf. mit Branchen- oder Tätigkeitsfokus
- Unternehmerisches Denken, hohe Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und digitale Affinität (CRM, Social Media, MS Office, AI/KI)
- Freude am Netzwerkmanagement, intensivem Kundenkontakt und Projektverantwortung
- Selbstständig, aber nicht einsam: Sie schätzen, nutzen und bieten im Team Synergien in Form von individueller Kompetenz und gemeinsamer Kapazität

Weiter Seite 2...

Was wir bieten

- Eine renommierte Marke; mehrfach ausgezeichnet und anerkannt im Mittelstand
- Eine professionelle Infrastruktur für den Einstieg in Ihre Selbstständigkeit; die erforderliche formal-juristische Basis, ein performanter Webauftritt sowie valide Vertrags- und Rechnungssicherheit
- Digitale Tools & CRM-Systeme, moderne Methoden und zertifizierte Prozesse
- Team & Netzwerk: Austausch, Best-Practice-Sharing und professionelle Begleitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen unter dem Aspekt Professional Friendship
- Coaching & Onboarding: Strukturierte Einarbeitung, Sparring und Unterstützung in der Startphase und kontinuierlicher Austausch in unserem charmanten Team
- Attraktive Vergütung: Ein transparentes Lizenz- und Honorarmodell, hohe Umsatzbeteiligung (80-85%) und schnelle Zahlungsabwicklung

Ihr nächster Schritt

Sie sind bereit, Ihre Recruiting-Expertise in einer modernen, partnerschaftlichen Atmosphäre eigenverantwortlich zu entfalten? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Gerne direkt an unseren Geschäftsführer: alexander.bollmann@bollmann-executives.de



Bollmann Executives GmbH | An der Commende 5-7 | D-56588 Waldbreitbach
Sitz der Gesellschaft: Waldbreitbach | Amtsgericht Montabaur
HRB 25879 | Geschäftsführer: Alexander Bollmann

www.bollmann-executives.de | [LinkedIn](#) | [XING](#) | [Facebook](#)