

Die **BOLLMANN EXECUTIVES GmbH®** ist eine anerkannte Management- und Personalberatung, die Alternative zur klassischen Personalvermittlung. DIE WELT führt uns im Top-Ranking, das Portal DIE DEUTSCHE WIRTSCHAFT zeichnet uns als Exzellenzberatung im deutschen Mittelstand aus. Wir sind geschätzte Experten mit diversen Branchenerfahrungen. Unsere Kunden nutzen unsere Beratung im Recruitment, bei der Suche und Platzierung von Fach- und Führungskräften, sowie in der Managementberatung zu personalstrategischen Themen. Wir erweitern unser Team und suchen charmante Kolleginnen und Kollegen mit folgendem Profil:

## **Vertriebsleiter (B2B) als Management- & Personalberater/in\***

**Als künftiger Executive-Partner** bauen Sie neben Ihrer Vertriebserfahrung im deutschen Mittelstand auf Ihre Kompetenz in der Personalführung auf: In der Einarbeitung und im Onboarding nutzen wir Ihre praktischen Erfahrungen und reichern diese mit Methoden, Vorgehensweisen und modernen Technologien für eine erfolgreiche Tätigkeit als Management- und Personalberater/in an. Ihr Drang nach konsequenter Eigenverantwortung findet im Rahmen der freiberuflichen, selbständigen Tätigkeit seinen Raum. Eigenständig, aber nicht einsam: Sie werden Teil eines charmanten und bewusst überschaubar gehaltenen Teams, welches sich gegenseitig aktiv unterstützt.

### **Die Tätigkeit**

Als Schlüsselakteur im Bereich der Management- und Personalberatung verwirklichen Sie Ihre Leidenschaft für ein spannendes Aufgabenfeld:

- Eigenverantwortliche (in der Startphase begleitete) Durchführung von Mandaten, Bewerberauswahl und -betreuung bis hin zum Placement
- Ansprache, Beurteilung, Präsentation und Vorstellung passgenauer Fach- und Führungskräfte
- Pre- und Onboarding-Begleitung platzierter Kandidaten
- Ausbau und Pflege des eigenen Kundenstamms und gemeinsamen Kandidaten- Pools
- Beratung der Kunden im Recruiting-Prozess und zu Entwicklungspotenzialen
- Bewerber- und Karriereberatungen und -Coachings
- Bei geeigneter Qualifikation agieren Sie als Organisationsentwickler, Berater für Vertriebsentwicklung und als Coach im Rahmen von Führungskräfteentwicklungen
- Mitwirkung im Team, wenn es um Best Practice Share, Ideen und der Pflege der Gemeinschaft geht: Wir geben und helfen untereinander, ohne dass das Bekommen erwartet wird und so springt am meisten für alle heraus: Professional Friendship

### **Ihr Profil**

Damit Ihre fachliche Identifikation und Ihre individuelle Motivation in eine erfolversprechende Perspektive münden, braucht es eine valide Basis, auf die wir aufbauen können. Das bringen Sie mit:

- Personalentscheidungs- oder Führungserfahrung und ein gutes Gespür für die richtigen Menschen an den richtigen Stellen, Verhandlungsgeschick im B2B-Umfeld
- Neben Ihrem Drang nach konsequenter Eigenverantwortung besitzen Sie eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz
- Sie erkennen Potenziale und Stärken von Menschen, handeln werteorientiert, interagieren emphatisch und verantwortungsbewusst
- Sie denken und handeln unternehmerisch, nachhaltig und haben wirtschaftlichen Rückhalt für die Startphase, in der Sie aktiv unterstützt werden
- Seriosität, Professionalität, gelebte Servicementalität, Spaß an Ihrer Tätigkeit ist das Selbstverständnis Ihres Handelns, Sie strahlen Leidenschaft für Ihre Passion aus =>...

...=>

- Sie beherrschen den Umgang der MS-Office-Produkte, schätzen den Wert eines CRM-Systems, digitaler Tools, den Nutzen einer gemeinsamen Kunden- und Kandidaten-Datenbank und können sich in den (B2B-) sozialen Medien bewegen

## Rahmenbedingungen

Unsere Executive-Partnerschaft bietet Ihnen eine professionelle Infrastruktur:

- Onboarding: Fundierte und auf Ihre individuellen Stärken hin angemessene Einarbeitung als Management- und Personalberater/in
- Struktur: Ein faires und je nach Erfahrungstiefe entsprechendes Partnermodell (Lizenz- und Honorarmodell: Umsatzbeteiligung >80%)
- Technologie: Tools, Werkzeuge, Instrumente, professionelle Methoden und Prozesse; Server- und CRM-Technologie, zertifiziert und Up to date,
- Formaljuristische Sicherheit bei Verträgen und bezüglich EUDSGVO, eigene Experten-Landingpage
- Unterstützung/Coaching im Aufbau der Selbständigkeit, Coaching/Sparring in Ihren ersten eigenen Projekten
- Atmosphäre: Ein hoch engagiertes Team, was mit ausgezeichneter Qualität (auch miteinander) agiert; mit Freude und charmanter Atmosphäre
- Seriosität: Eine renommierte Marke mit professionellem Auftritt
- Abrechnungssicherheit: Rechnungsstellung an den Kunden durch die GmbH, schnelle Honorar- und Provisionsvergütung

## Ihr Interesse ist geweckt?

Dann richten Sie Ihre Bewerbung mit Aussagekraft vertrauensvoll direkt an unsere Geschäftsführung, Herrn Alexander Bollmann: [alexander.bollmann@bollmann-executives.de](mailto:alexander.bollmann@bollmann-executives.de).

[www.bollmann-executives.de](http://www.bollmann-executives.de)

**BOLLMANN EXECUTIVES: Unser YOUTUBE- Video- Statement**



\*: Wir bekennen uns zur Diversität: Geschlecht und Herkunft sind für uns keine Auswahlkriterien, wir verstehen die Vielfältigkeit als Bereicherung.