

Unsere Mandantin ist eine innovative und leistungsstarke Betriebskrankenkasse mit Sitz in Niedersachsen. Mit rund 120.000 Versicherten und deutschlandweit 50 Standorten agiert sie als kompetente und serviceorientierte Partnerin in der Versorgung und Prävention. Als Arbeitgeberin engagiert sie sich für derzeit rund 280 Mitarbeitende mit zahlreichen Angeboten für ein attraktives Arbeitsumfeld und einer familienorientierten Personalpolitik. Im Rahmen ihres Wachstums und des Ausbaus ihrer Geschäftsbereiche suchen wir im Exklusivauftrag für den **Geschäftsbereich Verträge** Sie als

Leitung Geschäftsbereich Krankenversicherung (m/w/d)

Was macht diese Tätigkeit interessant?

Sie agieren im eigenständigen Kompetenzbereich der ‚Besonderen Versorgung‘ gem. § 140a SGBV. Darin sind Sie für die strategische und operative Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes Verträge verantwortlich und nehmen mit Ihrer Expertise und Marktkenntnis eine Schlüsselposition zum wirtschaftlichen Erfolg der Krankenkasse ein. Als Führungsperson haben Sie die organisatorische und disziplinarische Verantwortung für derzeit 10 Mitarbeitende und berichten direkt an den Vorstand.

Die Position/Ihre Verantwortung:

Ihre Expertise sind die Potentiale der Selektivverträge. Sie übernehmen die Aufgaben- und Kostenverantwortung insbesondere für die ärztliche, zahnärztliche und stationäre Versorgung, Arzneimittelvergütung und/oder weitere Leistungssektoren mit folgenden Einzelaufgaben:

- Analyse von Versorgungsverträgen und Vertragsangeboten im Hinblick auf Potentiale und Ausbau des Angebotportfolios
- Vorbereitung und/oder Durchführung von Verhandlungen zu Neuverträgen, Verlängerung von Vertragslaufzeiten und zum Abschluss von Folgeverträgen mit Leistungserbringern
- Initiierung und/oder Durchführung von Versorgungsanalysen, insbesondere der Kosten und Abrechnungsdaten von Leistungserbringern, Indikationen und Arzneimittelrabatten
- Entwicklung von Ideen und Strategien zum Ausbau des Geschäftsfeldes Selektivverträge
- Führung und Weiterentwicklung der Mitarbeitenden im Geschäftsbereich
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Netzwerkarbeit mit strategischen Partnern und Leistungserbringern

Die Rahmenbedingungen der Tätigkeit:

- Eine langfristige und krisensichere Perspektive mit strategischer Relevanz
- Eigenverantwortung und Handlungsspielraum bei der Weiterentwicklung des Kompetenzbereiches
- Ein Team mit hoher Eigenmotivation und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Eine mit der Position übereinstimmende Vergütung
- Individuelle und zielgerichtete Benefits wie Vorsorgepaket und Präventionsprogramme
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens

Das treibt Sie an/das bringen Sie mit:

- Sie sind Gesundheitsökonom, Betriebswirt/Krankenkassenbetriebswirt oder haben eine vergleichbare fundierte Qualifikation
- Ebenfalls verfügen Sie über einschlägige Erfahrung in der Anwendung des Kollektiv- und/oder Selektivvertragsrechts der GKV

- Sie haben eine ausgeprägte Analysefähigkeit und Lösungsorientierung und können Situationen und Daten des „Hier“ und „Jetzt“ auf die Zukunft antizipieren
- Mit Ihrer Marktkenntnis erkennen Sie sinnvolle Trends und Handlungsfelder, die Sie in den Geschäftsbereich einbringen
- Die aktive Mitwirkung an der Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens ist für Sie ein Handlungsfeld, in das Sie gerne Ihre Kompetenzen einbringen
- Als lösungsorientiert weiterdenkende Führungskraft können Sie Ihr Team begeistern und situativ führen

Bereit für den nächsten Schritt?

Dann bewerben Sie sich mit Ihrem Lebenslauf und relevanten Zeugnissen. Verraten Sie uns Ihre Motivation und Ihre Ziele, oder suchen ein erstes Gespräch mit unserer Beraterin:

[Susan Wild](#)

Beraterin & Executive Partnerin

Mobil +49 (0)173 2626688

Mail: susan.wild@bollmann-executives.de

Web: www.bollmann-executives.de