

**Unser Mandant** ist das deutsche Tochterunternehmen eines italienischen Weltmarktführers für Bearbeitungsmaschinen und Anlagen im Stahlbau. Die Unternehmensgruppe ist in Familienhand und auf allen Kontinenten vertreten sowie finanziell sehr solide aufgestellt. Das Anlagenspektrum reicht von der Einzelmaschine bis zu kompletten Bearbeitungszentren, bestehend aus multiplen Einheiten, kombiniert mit Transport- und Fördereinrichtungen. Zusätzlich zu den Produktionsmaschinen werden europaweit Werkzeuge für die Stahlbearbeitung vertrieben. Von Nordhorn aus wird der wachsende deutsche Markt betreut. Unsere Kunden sind Stahl und Formstahl verarbeitende Firmen. Wir suchen für den Standort Nordhorn Dich als

## **Vertriebsaffinen Projektleiter (m/w/d)**

### **Was macht diese Tätigkeit interessant?**

In dieser Position kannst Du Deine hohe Eigeninitiative selbstständig ausleben. Du projektierst den Weg einer hochtechnisierten Maschine von der ersten Idee bis zur Produktion. Als vertriebsaffiner Projektleiter mit einer fundierten Erfahrung im Metallbereich übernimmst Du nach dem Start die Projektverantwortung zur Abwicklung der Aufträge unseres Mandanten. Mit Energie und Engagement bist Du die Schnittstelle zwischen den Kunden und den europäischen Herstell- und Servicebetrieben. Der Erfolg Deiner Zusammenführung deutscher Kunden mit europäischen Herstellern ist messbar und sichtbar. Du bist kommunikativ und offen, blickst über den Tellerrand und siehst Deine Stärken im Abklären und Fixieren aller offenen Fragen und Punkte.

### **Deine Aufgaben:**

- Mit dem Auftragseingang übernimmst Du das Projekt und steuerst es über die Vorabnahme und finale Abnahme bis zum After-Sales -Support.
- Als Schnittstelle zwischen dem Kunden und den europäischen Produktionswerken steuerst und übernimmst Du alle erforderlichen projektbedingten Abstimmungen.
- Bei deutschen Kunden klärst Du vor Ort die Aufstellbedingungen passend zu den lokalen Gegebenheiten.
- Deine Kunden begleitest Du zur Anlagen-Vorabnahme nach Italien und sorgst dort für den passenden Abschluss Deiner gesetzten Meilensteine.
- Manche Änderungen im Projekt sind einfach durchgeführt, bei anderen sind Nachträge notwendig. Dein kaufmännisches Verständnis nutzt Du zur effizienten Steuerung Deiner Aufträge.
- In der Angebotsphase benötigt der Vertrieb technische Unterstützung. Als Schnittstelle zu unseren Herstellwerken bringst Du Dich hier ein.
- Was ist ein Stahlbearbeitungszentrum ohne Werkzeuge? Du bietest Deinen Kunden dazu passende Lösungen.

### **Die Rahmenbedingungen Deiner Tätigkeit:**

- Eine langfristige Perspektive in familiärer Atmosphäre
- Offene Kommunikation mit direkter Berichtslinie an den Geschäftsführer ...=>

...>

- Eine selbstständige Arbeitsweise - deine Entscheidungsfreiheit ist gewünscht und gefordert
- Hohe Verantwortung und Eigeninitiative in einem authentisch agierenden Team
- Kundenbesuche in Deutschland und Maschinenabnahmen mit deutschen Kunden im italienischen Werk
- Vertretung der Firma auf Messen und Stahlbautagungen
- Sehr gute und individuelle Einarbeitung
- Ein modernes Bürogebäude, neuste technische Ausstattung mit eigenen Wahlmöglichkeiten
- Eine Kombination aus Vertrieb und Projektleitung ist möglich und wird bei Eignung voll unterstützt

### Das treibt Dich an und das bringst Du mit:

- Du hast einen Abschluss als Maschinenbaumeister/-techniker oder Maschinenbauingenieur (Bachelor) und kannst mindestens 3 - 5 Jahre Berufserfahrung im Metallbau, im Sondermaschinenbau oder in der Stahlbearbeitung vorweisen.
- Experience in talking and writing business English with our European partners is a must have.
- Du hast bereits Erfahrungen in der Kommunikation und der Zusammenarbeit mit verschiedenen europäischen Geschäftskulturen.
- Um deine Erfolge sehen und „anfassen“ zu können, hast Du die Bereitschaft zur Reisetätigkeit im Umfang von etwa 20 Prozent deiner Arbeitszeit zwischen Italien und Deutschland.
- Du suchst das Arbeiten in einem kleinen familiären Team, indem man sich gegenseitig hilft und unterstützt.
- *Parli italiano? Molto bene!*

### Dein Interesse ist geweckt?

Dann ist ein erstes Gespräch mit uns Dein nächster Schritt, lass mir Deine Unterlagen zukommen: Hier mein Kontakt: Christoph Morlo, mobil: (+49) 172 1312830 E-Mail: [christoph.morlo@bollmann-executives.de](mailto:christoph.morlo@bollmann-executives.de).

[www.bollmann-executives.de](http://www.bollmann-executives.de)

Geschäftsführung: Alexander Bollmann  
Handelsregister Montabaur HRB 25879



Qualität & Ergebnis aus Erfahrung & Anspruch

