

Stellenbeschreibung: Alleiniger Geschäftsführer (w/m/x) für innovative GmbH in einem spezialisierten Technologiebereich

Standort: Östliches Ruhrgebiet

Unternehmensbeschreibung:

Unser Mandant ist ein etabliertes Unternehmen in einem besonderen Technologiesegment und spezialisiert auf die Entwicklung und den Vertrieb von Sonderbaugruppen. Als Marktführer setzt er Maßstäbe durch unsere innovativen Lösungen, hohe Produktqualität und einzigartiger Fachkenntnisse. Zum weiteren Ausbau des Unternehmens suchen wir im Rahmen der Personalberatung im Exklusivmandat kurzfristig einen engagierten

Alleingeschäftsführer (w/m/x)

der die Erfolgsgeschichte der Marke fortschreibt und das Unternehmen in eine erfolgreiche Zukunft führt.

Hauptaufgaben:

Als Alleingeschäftsführer (m/w/x) tragen Sie die Gesamtverantwortung für das Unternehmen und führen es strategisch zu weiterem Wachstum und Erfolg. Zu Ihren Hauptaufgaben gehören insbesondere:

- Eigenverantwortliche Steuerung des Unternehmens
- Führung des technischen Vertriebs und Ausweitung des Umsatzes und weitere Steigerung der Profitabilität
- Lenkung des Produktinnovationsprozesses in enger Zusammenarbeit mit der Entwicklungsleitung
- Optimierung des innerbetrieblichen Kennzahlensystems zur Steigerung der Effizienz und Rentabilität
- Koordination und Optimierung der Konfektionierung/Produktion von Sonderbaugruppen
- Aufbau und Pflege von strategischen Partnerschaften und Kundenbeziehungen
- Sicherstellung der Einhaltung von Qualitätsstandards und gesetzlichen Vorgaben

Benefits:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und erfolgreichen Wachstumsunternehmen
- Sehr hoher Gestaltungsspielraum, autarke Umsetzung der Unternehmensoptimierung und langfristiger Ziele
- Eine attraktive Vergütung mit leistungsabhängiger Bonusregelung
- Ein motiviertes und engagiertes Team sowie ein angenehmes Umfeld, in welches permanent investiert wird

Anforderungen:

- Abgeschlossenes Studium Maschinenbau, Physik, Verfahrenstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in leitender Position, idealerweise als Geschäftsführer oder Bereichsleiter, vorzugsweise in einem technologielastrigen Unternehmen

- Fundierte Kenntnisse im technischen Vertrieb und Projektmanagement
- Erfolgreiche Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Umsatz- und Effizienzverbesserung
- Ausgeprägte Führungskompetenz, Kommunikationsstärke und unternehmerisches Denken
- Hohe Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Wünschenswert: Erfahrung in der Steuerung von (Produkt-)Innovationsprozessen

Interessiert?

Fühlen Sie sich von dieser spannenden Position angesprochen? Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf und senden Ihre (PDF-) Unterlagen an unseren Experten **Christoph Morlo**.

Kontakt via Telefon: **+49 (0)172 1312830** E-Mail: christoph.morlo@bollmann-executives.de

www.bollmann-executives.de

[BOLLMANN EXECUTIVES: Unser YOUTUBE- Video- Statement](#)



Tipp: Folgen Sie unseren **Personal- und Management-News** auf [LinkedIn](#) 