Unser Mandant ist ein etabliertes, international erfolgreiches Unternehmen im Vertrieb von Prozess- und Förderbändern. Die Produkte finden in einer Vielzahl von Branchen Anwendung – Intralogistik, Lebensmittelherstellung und Verarbeitung, Verpackungsindustrie und weiteren Industrien. In der Herstellung der Produkte ist der Fokus stets auf Qualität und Innovation, um die unterschiedlichsten Ansprüche der Kunden zu erfüllen. Zur weiteren Entwicklung suchen wir im Rahmen der Personalberatung für unseren Kunden und für das Gebiet Bayern zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Was macht die Tätigkeit interessant

Unser Mandant bietet eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen – der Markt bietet eine wachstumssichere Zukunft. Sie akquirieren Neukunden, betreuen bestehende Kunden und bauen die Geschäftsbeziehungen weiter aus, indem Sie individuelle Kundenlösungen finden und anbieten.

Die Aufgabe

- Kundenakquise und Betreuung der Bestandskunden
- Pflege, Beratung und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Analyse des spezifischen Kundenbedarfes
- Verkauf und Präsentation der individuellen Produkte
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und der technischen Abteilung
- Gelegentliche Teilnahme und Besuche von Messen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes technisches/kaufmännisches Studium/Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse im technischen Vertrieb
- Erste Erfahrung im Außendienst von Vorteil
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Bayerns
- Sicherer Umgang mit MS Office

Die Rahmenbedingungen

- Strukturierte und ausführliche Einarbeitung in die Produktpalette
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Homeoffice im Vertriebsgebiet Bayern
- Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Attraktive Vergütung mit Bonusmodell

Ihr Interesse ist geweckt

Dann lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden uns Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung an Jörg Küpper: joerg.kuepper@bollmann-executives.de, Mobil: +49(0)171 187 1974