

Stellenausschreibung im Rahmen einer Nachbesetzung

Als weltweiter Technologieführer in einem Bereich der metallischen Ätztechnik ist unser Mandant im Dreiländereck D/F/CH ansässig. Mit sehr geringen Toleranzen werden hier Produkte in sehr hohen Stückzahlen für internationale, namhafte Großkunden gefertigt. Um den weiter steigenden Anforderungen gerecht zu werden, suchen wir zur Komplettierung des Vertriebsteams zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Exklusivmandat einen

Sales Manager (w/m/x) (5694)

Hauptaufgabe ist die proaktive Ansprache und der Ausbau der Medizintechnik und angrenzende Branchen. Fokus sind hierbei die mittelgroßen und großen Unternehmen weltweit. Die Position ist mit weitreichenden persönlichen Freiheiten verbunden.

Ihre Hauptaufgaben

- Neukundenakquise und Erarbeitung neuer Märkte
- Erarbeitung von Kundenanforderungen
- Erarbeitung von technischen Lösungen mit unternehmensinternen Abteilungen
- Koordination von Kundenprojekten extern und intern
- Ausarbeitung von kundenbezogenen Kalkulationen und Angeboten
- Verhandlung von Verträgen und Rahmenvereinbarungen

Die Rahmenbedingungen der Tätigkeit:

- Anspruchsvolles und vielfältiges Aufgabengebiet
- Sichere und unbefristete Festanstellung mit durchschnittlich 40 Wochenstunden / Gleitzeit
- hohe Eigenverantwortung im Tagesgeschäft
- kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung mit 13. Gehalt
- Vermögenswirksame Leistungen
- Zuschuss zur Hansefit-Fitnessgruppe (deutschlandweit zu nutzen)
- Mobiltelefon und Laptop auch zur privaten Nutzung
- Intensives Onboarding
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Arbeitsplatz in der Unternehmenszentrale

Das treibt Sie an/das bringen Sie mit:

- Technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium oder gleichwertige Ausbildung
- Gute Kommunikationsfähigkeit auf unterschiedlichen Ebenen und mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen
- Lust, eigenständig und eigenverantwortlich zu handeln
- Sehr weites Aufgabenspektrum mit viel persönlicher Entfaltungsmöglichkeit
- Eine sich verjüngende Unternehmenskultur mitgestalten
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

Das passt und Ihr Interesse ist geweckt?

Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf und senden Ihre (pdf.-) Unterlagen, inklusive Gehaltsvorstellung bitte per E-Mail direkt an unseren Experten **Christoph Morlo**.

Kontakt via Telefon: **+49 (0)172 1312830**

Kontakt via E-Mail: christoph.morlo@bollmann-executives.de



BOLLMANN EXECUTIVES GmbH®

www.bollmann-executives.de

BOLLMANN EXECUTIVES: Unser YOUTUBE- Video- Statement

Geschäftsführung: Alexander Bollmann
Handelsregister Montabaur HRB 25879



Qualität & Ergebnis aus Erfahrung & Anspruch

