Unser Mandant ist ein europäischer Premiumhersteller, der mit seinen ikonischen, kompromisslosen Fahrzeugen eine klar definierte Marktlücke im globalen Premiumsegment besetzt. Das Unternehmen verfügt weltweit über ca. 1.300 Mitarbeitende, wobei das europäische Headquarter sich in Süd-Deutschland befindet. Um die ambitionierte Wachstumsstrategie in Europa weiter voranzutreiben, suchen wir im Rahmen der Personalberatung und im Exklusiv-Mandat für unseren Kunden zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Manager Network Development Europe
(m/w/d)

Eine einmalige Chance, den Aus- und Aufbau des Händlernetzes eines jungen, unternehmerisch geprägten Automobilherstellers aktiv mitzugestalten - mit echter Verantwortung, kurzen Entscheidungswegen und einer leidenschaftlichen Marke im Rücken.

Die Aufgabe

- Akquise, Vertragsverhandlung und Etablierung von neuen Händlern in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst im jeweiligen Land
- Umsetzung und Mitgestaltung von strategischen Initiativen im Vertrieb und After-Sales für das europäische Händlernetz
- Überprüfung und ggfs. (Neu-) Vergabe von unabhängigen Importeurs-Verträgen in bestehenden und neuen Märkten
- Internes und externe Stakeholder-Management zu allen Themen der Händlerentwicklung und -steuerung
- Sicherstellung der Mindest-Standards und Marken-Konformität im europäischen Händlernetz
- Reporting über aktuelle Entwicklungen bei den Händlern bzgl. Eigentümerwechsel, Standortverlagerungen, Baumaßnahmen, Personalveränderungen etc.

Ihre Qualifikation

- Bachelor- oder Masterabschluss, idealerweise in Betriebswirtschaftslehre oder einem vergleichbaren Fach
- Nachweisliche Erfahrung (>5 Jahre) bei einem OEM in der Händlerentwicklung, bei einer Autohandels-Gruppe im Partner-Management oder in vergleichbarer Funktion
- Ausgeprägte Fähigkeiten im Stakeholder-Management und Verhandlungsführung
- Start-up und Hands-on-Mindset hinsichtlich Flexibilität und Agilität
- Hervorragende Kommunikations- und Kontaktfähigkeiten;
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch; weitere europäische Sprachen sind von Vorteil

Die Rahmenbedingungen

- Hybrides Arbeitsmodell mit ausgeprägter Reisebereitschaft innerhalb Europas und Home-Office
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktives Vergütungspaket inkl. variabler Komponenten
- Umfangreiche Sozialleistungen (u.a. in der Altersvorsorge)
- Dienstwagen inkl. Tankkarte – auch zur privaten Nutzung

Klingt spannend?

Dann sollten wir uns austauschen: Lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung im PDF-Format an: **rene.bock@bollmann-executives.de** oder informieren Sie sich vorab telefonisch: **+49 (0) 162 44 888 00**.