

**Unser Mandant** gehört zu einer international tätigen Gruppe und ist spezialisiert auf die Herstellung und den Vertrieb hochwertiger Transport- und Prozessbänder für unterschiedlichste Industrien. Mit innovativen Lösungen, hoher Produktqualität und kundenorientiertem Service zählt das Unternehmen zu den führenden Anbietern in der Branche. Der Einsatz der Produkte erfolgt in unterschiedlichen Branchen, was eine gute Basis für weiteres Wachstum darstellt. Im Rahmen der Personalberatung suchen wir im Exklusivmandat eine qualifizierte Persönlichkeit.

## **Key Account Manager / Stellvertretender Vertriebsleiter (m/w/d)**

### **Was macht die Tätigkeit interessant?**

Die Position ist geprägt von einem abwechslungsreichen Alltag, engem Kundenkontakt und der Übernahme von Verantwortung. Sie stärken die Kundenbeziehungen, gewinnen neue Geschäftspartner und bauen den bestehenden Kundenstamm weiter aus, indem Sie kundenspezifische Lösungen finden und anbieten.

### **Die Aufgabe**

- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Akquisition neuer Kunden, hauptsächlich in NRW
- Präsentation und Verkauf der individuellen Produkte
- Beratung und Lösungsfindung mit dem Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Teilnahme und Besuche von Messen

### **Ihre Qualifikation**

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches/kaufmännisches Studium/Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Außendienst oder technischen Vertrieb
- Kenntnisse in der Fördertechnik von Vorteil
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Gelegentliche Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Die Rahmenbedingungen**

- Gute Entwicklungsperspektive in einer wachsenden Branche
- Kollegiales Arbeitsklima und flache Hierarchien
- Kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung mit Bonusmodell
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

### **Ihr Interesse ist geweckt?**

Lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden uns Ihre elektronische Bewerbung an Jörg Küpper: [joerg.kuepper@bollmann-executives.de](mailto:joerg.kuepper@bollmann-executives.de) mobil: +49(0)171 187 1974