

Unser Mandant ist eine kerngesunde Ingenieurgesellschaft, die im kommunalen Bereich angepasste Softwarelösungen sehr erfolgreich mit eigenem Personal und eigener Kompetenz erstellt und vertreibt. Im Rahmen einer Nachfolge suchen wir im Exklusivauftrag der Personalberatung für unseren Kunden eine unternehmerisch denkende und strategisch versierte Persönlichkeit, die das Unternehmen mit Zukunftsblick langfristig weiterentwickelt und nachhaltig führt.

Geschäftsführung (w/m/d)

Der Dienstsitz ist im Ruhrgebiet

Die Aufgaben

- Operative und disziplinarische Leitung der Unternehmung
- Die Transformation des Unternehmens gestalten, indem die vorhandene Breite und Kompetenz der Mitarbeiter konsequent aktiviert und genutzt wird
- Übernahme des Vertriebs und der persönlichen Kundenverantwortung
- Definition und Umsetzung einer zukunftsorientierten Unternehmensstrategie
- Direkte Berichtslinie und Absprachen mit den Geschäftsführern der Holding

Ihre Erfahrungen/Ihr Profil

- Erfahrung in der Geschäftsführung, Bereichs- oder Vertriebsleitung aus erklärungsbedürftigen B2B-Software-/IT-Lösungsgeschäften oder ähnlichen Aufgabenstellungen
- Kenntnisse von Infrastruktursoftware, Geo-IT oder angrenzenden Märkten
- Erfahrungen und Verständnis für SaaS- und Cloud-Transformation
- Vertriebserfahrungen mit Kommunen und kommunalen Kundenstrukturen
- Nachweisliche Führungserfahrung in Expertenorganisationen mit einem ausgeprägten Verständnis im Führen hochqualifizierter Mitarbeiter
- Erfahrener Ideengeber und Verbesserungstreiber, Planer und Umsetzer
- Klare, wertschätzende und verbindliche Kommunikation mit Durchsetzungskraft

Die Rahmenbedingungen

- Eine unternehmerisch geprägte Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Attraktives Vergütungspaket inklusiv Gewinnbeteiligung, Fahrzeug oder Bahnkarte100
- Ein stabiles, innovationsfreudiges Umfeld mit langjährigen Kunden

Ihr Interesse ist geweckt?

Sie sind kein Mikromanager, kein kaufmännischer Verwalter, kein rein fachlicher Spezialist, keine „One-Man-Show“, kein Selbstdarsteller? Dann lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden uns Ihre Bewerbung an: Christoph Morlo: christoph.morlo@bollmann-executives.de, gerne rufen Sie unter: +49(0)172 1312 830 an.