

Wechseln Sie vom Category Management im LEH und Discount auf die andere Seite und werden Sie bei unserem Mandanten Teil eines stark wachsenden Handelsunternehmens für Produkte aus dem Lebensmittel- und Feinkostsegment.

Unser Mandant zählt die namhaften Unternehmen im Einzelhandel und Discount zu seinem Kundenstamm und zählt hier auf Ihre Expertise. Als bereits am Markt etabliertes Start-Up erwarten Sie kurze Entscheidungswege, ein breites Verantwortungsgebiet mit Gestaltungsspielraum und tolle Entwicklungschancen. Um das Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir im Rahmen der Personalberatung für unseren Kunden zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Wien (und Hamburg) eine/n

Category Manager LEH / Discount (m/w/d) Wien

Was unseren Mandanten und die Aufgabe besonders macht:

Das Unternehmen ist klein, stark und schnell in Entscheidungen, der Entwicklung neuer Produktsegmente und der Umsetzung im Markt. Im Außenauftritt unbekannt ist es langjährig etablierter Partner für den Discount und LEH.

Sie sind auf Augenhöhe mit der Vertriebsleitung und Geschäftsführung und stellen als Schnittstelle zu den internen Fachbereichen sowie externen Kunden, Lieferanten und Partnern sicher, dass keine Informationen, Fristen, Prüfungen oder Abstimmungstermine verloren gehen.

Die Aufgabe

- **Struktur und Prozesssicherheit:** Vorbereitung und nachhalten von Entscheidungen und Unterlagen für die Geschäftsführung/Vertriebsleitung, klare Priorisierung, saubere Nachverfolgung von Beschlüssen
- **Terminsicherheit und Ablaufsteuerung:** Planung und Überwachung aller zeitkritischen Schritte wie Einlistungen, Aktionszeiträume, Freigaben von Spezifikationen und Verpackungen, Produktions- und Liefertermine, Anlieferfenster in Zentrallagern, Prospekt- und Werbevorläufe
- **Schnittstellenkoordination:** Verbindliche Abstimmung intern zwischen Vertrieb, Einkauf, Qualitätssicherung, Logistik, Finanzen, Rechtsabteilung und extern zu Kunde und Lieferanten; eindeutige Verantwortlichkeiten und Freigabestufen definieren und nachhalten
- **Vertrags- und Konditionsarbeit:** Analyse, Bewertung und Mitwirkung an Verhandlungen zu Rahmenverträgen, Service-Level-Vereinbarungen, Werbekostenzuschüssen, Boni, Zahlungszielen sowie Qualitäts- und Haftungsfragen
- **Warengruppensteuerung:** Mitgestaltung der Sortimentsarchitektur und Ideen, Preis- und Aktionslogik, Absatz- und Bestandsplanung, Sicherung der Lieferbereitschaft
- **Risikomanagement:** Früherkennung von Engpässen, klare Eskalationswege, Statusübersichten und Maßnahmenverfolgung, damit Projekte vollständig und termingerecht umgesetzt werden
- **Daten und Berichtswesen:** Aufbereitung aussagekräftiger Leistungskennzahlen sowie transparente Berichte für interne und externe Partner

Ihre Qualifikation

- Kaufmännische Ausbildung und/oder Studium, idealerweise mit Schwerpunkt im Handel
- Mehrjährige Erfahrung im Category-Management, Purchase-Management oder Einkauf im Discount und Lebensmitteleinzelhandel, idealerweise auf Zentralebene
- Ausgeprägte Stärke in Struktur, Priorisierung und Sorgfalt: Sie schaffen Ordnung in komplexen Abläufen und halten Fristen zuverlässig ein
- Sicheres Auftreten in Verhandlungen sowie bei Abstimmungen mit Geschäftsführung, Handelspartnern und Lieferanten
- Sehr gutes Verständnis für Vertragswerke, Konditionssysteme und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Routine im Arbeiten mit gängigen Warenwirtschafts- und Berichtssystemen
- Deutsch verhandlungssicher, gute Englischkenntnisse

Die Rahmenbedingungen

- Gestaltungsspielraum und Nähe zur Entscheidungsebene durch die direkte Zusammenarbeit mit Geschäftsführung/Vertriebsleitung
- Ein tolles Team, enge Zusammenarbeit, kurze Entscheidungswege
- Präsenz am Standort gewünscht, Standorte Hamburg und Wien, mit Möglichkeit zu mobilem Arbeiten
- Attraktives, überdurchschnittliches Vergütungspaket
- Legal Notice Standort Wien: Für diese Position ist laut Kollektivvertrag ein Mindestgehalt von 65.380 EUR brutto pro Jahr auf Vollzeitbasis vorgesehen. Bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation besteht selbstverständlich die Bereitschaft zur Überzahlung.

Klingt spannend?

Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf und senden Ihre Unterlagen an unsere Executive Partnerin Elgin Lüth.

Kontakt via Telefon: +49(0)172 833 65 96

Kontakt via Mail: elgin.lueth@bollmann-executives.de