

**Unser Mandant** zählt zu den führenden Anbietern in der Herstellung und dem Vertrieb von Förder- und Transportbändern. Die Produkte des Unternehmens kommen in einer Vielzahl von Branchen zum Einsatz, darunter die Lebensmittel- und Verpackungsindustrie sowie die Intralogistik. Als Teil einer international tätigen Unternehmensgruppe stehen höchste Qualitätsstandards, kontinuierliche Innovationen und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit den Kunden im Mittelpunkt. Im Rahmen der Personalberatung suchen wir im Exklusivmandat für die Region Baden-Württemberg eine qualifizierte Persönlichkeit.

## **Account Manager im Außendienst (m/w/d)**

### **Was macht die Tätigkeit interessant**

In einer zukunftsorientierten Branche übernehmen Sie ein gut betreutes Gebiet und werden Teil eines engagierten, erfahrenen Teams. Sie betreuen und erweitern bestehende Kundenbeziehungen, gewinnen neue Geschäftspartner und finden für spezifische Kundenbedarfe passgenaue Lösungen.

### **Die Aufgabe**

- Aktive Betreuung und Beratung der Bestandskunden in Baden-Württemberg
- Ausbau der bestehenden Kunden- und Geschäftsbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden und Geschäftsfelder zur Erweiterung unseres Marktanteils
- Präsentation und Verkauf hochwertiger Produkte und Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit der technischen Abteilung und dem Vertriebsteam
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen

### **Ihre Qualifikation**

- Abgeschlossenes technisches/kaufmännisches Studium/Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Vorzugsweise erste Erfahrung im Außendienst oder technischen Vertrieb
- Kenntnisse in der Fördertechnik oder verwandten Industrien von Vorteil
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke in Deutsch
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Reisebereitschaft innerhalb des Gebietes

### **Die Rahmenbedingungen**

- Strukturierte und ausführliche Einarbeitung in die Produktpalette
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Kollegiales Arbeitsklima und flache Hierarchien
- Verantwortungsvolle Tätigkeit mit großem Gestaltungsspielraum
- Ein attraktives Vergütungspaket sowie Bonusmodell
- Homeoffice und Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

### **Ihr Interesse ist geweckt**

Lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und senden uns Ihre elektronische Bewerbung an Jörg Küpper: [joerg.kuepper@bollmann-executives.de](mailto:joerg.kuepper@bollmann-executives.de) mobil: +49(0)171 187 1974