

Die **BOLLMANN EXECUTIVES GmbH** ist eine renommierte und im Markt anerkannte Management- & Personalberatung. DIE WELT führt uns im Top-Ranking, das Portal DIE DEUTSCHE WIRTSCHAFT zeichnet uns als Exzellenzberatung im deutschen Mittelstand aus. Wir sind geschätzte Expertinnen und Experten mit diversen Branchenerfahrungen. Unsere Kunden nutzen unsere Beratung im Recruiting, bei der Suche und Platzierung von Fach- und Führungskräften, sowie in der Managementberatung zu personalstrategischen Themen. Wir erweitern unser bundesweit agierendes Team und suchen charmante Kolleginnen und Kollegen mit folgendem Profil:

## ***B2B Vertriebsleiter als Personalberater (m/w/d)***

als lizenzierte/r Partner/in (selbstständig/freiberuflich), **Referenz 6088**

**Als künftiger Executive-Partner** bauen Sie neben Ihrer B2B-Vertriebserfahrung im deutschen Mittelstand auf Ihre Kompetenz in der Personalführung und Ihre Expertise auf Entscheider-Ebene auf. In der Einarbeitung und im Onboarding nutzen wir Ihre praktischen Erfahrungen und reichern diese mit Methoden, Vorgehensweisen und modernen Technologien für eine erfolgreiche Tätigkeit als Management- und Personalberater/in an. Ihr Drang nach konsequenter Eigenverantwortung findet im Rahmen einer lizenzierten, selbständigen Tätigkeit als Partner/in seinen Raum. Eigenständig, aber nicht einsam: Sie sind Teil eines bewusst überschaubar gehaltenen Teams, welches sich gegenseitig aktiv unterstützt.

### **Die Tätigkeit**

Als Schlüsselakteur im Bereich der Management- und Personalberatung verwirklichen Sie Ihre Leidenschaft für ein spannendes Aufgabenfeld:

- Eigenverantwortliche (in der Startphase begleitete) Durchführung von Mandaten, Bewerberauswahl und -betreuung bis hin zum Placement
- Ansprache, Beurteilung, Präsentation und Vorstellung passgenauer Fach- und Führungskräfte
- Pre- und Onboarding-Begleitung platzierter Kandidaten
- Aufbau und Pflege des eigenen Kundenstamms und gemeinsamen Kandidaten- Pools
- Beratung der Kunden im Recruiting-Prozess und zu Entwicklungspotenzialen
- Bewerber- und Karriereberatungen und -Coachings
- Bei geeigneter Qualifikation agieren Sie als Organisationsentwickler, Berater für Vertriebsentwicklung und als Coach im Rahmen von Führungskräfteentwicklungen
- Mitwirkung im Team, wenn es um Best Practice Share und Ideen zur Weiterentwicklung der Gesellschaft geht

### **Ihr Profil**

Damit Ihre fachliche Identifikation und Ihre individuelle Motivation in eine erfolgversprechende Perspektive münden, braucht es eine valide Basis. Das bringen Sie mit:

- Personalentscheidungs- oder Führungserfahrung und ein gutes Gespür für die richtigen Menschen an den richtigen Stellen, Verhandlungsgeschick im B2B-Umfeld
- Neben Ihrem Drang nach konsequenter Eigenverantwortung besitzen Sie eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz

- Sie erkennen Potenziale und Stärken von Menschen, handeln werteorientiert, interagieren emphatisch und verantwortungsbewusst
- Sie denken und handeln unternehmerisch, nachhaltig und haben wirtschaftlichen Rückhalt für die Startphase
- Seriosität, Professionalität, gelebte Servicementalität und Spaß an Ihrer Tätigkeit ist das Selbstverständnis Ihres Handelns. Sie strahlen Leidenschaft für Ihre Passion aus
- Sie beherrschen den Umgang der MS-Office-Produkte, schätzen den Wert eines CRM-Systems, digitaler Tools, den Nutzen einer gemeinsamen Kunden- und Kandidaten-Datenbank und können sich in den (B2B-) sozialen Medien bewegen

## Rahmenbedingungen

Unsere Executive-Partnerschaft bietet Ihnen eine professionelle Infrastruktur:

- Onboarding: Fundierte und auf Ihre individuellen Stärken hin angemessene Einarbeitung als Management- und Personalberater/in
- Struktur: Ein faires und je nach Erfahrungstiefe entsprechendes Partnermodell (Lizenz- und Honorarmodell: Umsatzbeteiligung >80%)
- Technologie: Tools, Werkzeuge, Instrumente, professionelle Methoden und Prozesse; Server- und CRM-Technologie, zertifiziert und Up to date
- Formaljuristische Sicherheit bei Verträgen und bezüglich EUDSGVO, eine eigene Experten-Landingpage
- Unterstützung und Coaching im Aufbau der Selbständigkeit, Sparring in Ihren ersten eigenen Projekten
- Atmosphäre: Ein hoch engagiertes Team, welches mit ausgezeichneter Qualität (auch miteinander) agiert
- Seriosität: Eine renommierte Marke mit professionellem Auftritt
- Abrechnungssicherheit: Rechnungsstellung an den Kunden durch die GmbH, schnelle Honorar- und Provisionsvergütung

## Ihr Interesse ist geweckt?

Dann lassen Sie uns Ihre Motivation verstehen und richten Ihre Bewerbung mit Aussagekraft und unter Verwendung der **Referenz 6088** vertrauensvoll direkt an unsere Geschäftsführung, Herrn Alexander Bollmann: [alexander.bollmann@bollmann-executives.de](mailto:alexander.bollmann@bollmann-executives.de).



**Bollmann Executives GmbH** | An der Commende 5-7 | D-56588 Waldbreitbach  
| Sitz der Gesellschaft: Waldbreitbach | Amtsgericht Montabaur  
HRB 25879 | Geschäftsführer: Alexander Bollmann

[www.bollmann-executives.de](http://www.bollmann-executives.de) | [LinkedIn](#) | [XING](#) | [Facebook](#)