

**Unser Mandant** ist ein stark wachsendes Handelsunternehmen für Produkte aus dem Lebensmittel- und Feinkostsegment. Es zählt die namhaften Unternehmen im Einzelhandel und Discount zu seinem Kundenstamm. Als bereits am Markt etabliertes Start-Up erwarten Sie kurze Entscheidungswege, ein breites Verantwortungsgebiet und tolle Entwicklungschancen. Um das Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir im Rahmen der Personalberatung für unseren Kunden zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Hamburg und Wien eine/n

## Category Manager LEH/Discount (m/w/d)

### Was unseren Mandanten und die Aufgabe besonders macht:

Das Unternehmen ist klein, stark und schnell in Entscheidungen, der Entwicklung neuer Produktsegmente und der Umsetzung im Markt. Sie arbeiten eigenständig und sind Teil eines eingespielten Teams. Als fachlicher Partner (m/w/d) auf Augenhöhe der Geschäftsführung bzw. Vertriebsleitung stellen Sie sicher, dass keine Information, Frist, Prüfung oder Abstimmungstermin verloren gehen.

### Die Aufgabe

- **Struktur und Prozesssicherheit:** Vorbereitung und nachhalten von Entscheidungen und Unterlagen für die Geschäftsführung/Vertriebsleitung, klare Priorisierung, saubere Nachverfolgung von Beschlüssen
- **Terminsicherheit und Ablaufsteuerung:** Planung und Überwachung aller zeitkritischen Schritte wie Einlistungen, Aktionszeiträume, Freigaben von Spezifikationen und Verpackungen, Produktions- und Liefertermine, Anlieferfenster in Zentrallagern, Prospekt- und Werbevorläufe
- **Schnittstellenkoordination:** Verbindliche Abstimmung intern zwischen Vertrieb, Einkauf, Qualitätssicherung, Logistik, Finanzen, Rechtsabteilung und extern zu Kunde und Lieferanten; eindeutige Verantwortlichkeiten und Freigabestufen definieren und nachhalten
- **Vertrags- und Konditionsarbeit:** Analyse, Bewertung und Mitwirkung an Verhandlungen zu Rahmenverträgen, Service-Level-Vereinbarungen, Werbekostenzuschüssen, Boni, Zahlungszielen sowie Qualitäts- und Haftungsfragen
- **Warengruppensteuerung:** Mitgestaltung der Sortimentsarchitektur und Ideen, Preis- und Aktionslogik, Absatz- und Bestandsplanung, Sicherung der Lieferbereitschaft
- **Risikomanagement:** Früherkennung von Engpässen, klare Eskalationswege, Statusübersichten und Maßnahmenverfolgung, damit Projekte vollständig und termingerecht umgesetzt werden
- **Daten und Berichtswesen:** Aufbereitung aussagekräftiger Leistungskennzahlen sowie transparente Berichte für interne und externe Partner

### Ihre Qualifikation

- Mehrjährige Erfahrung im Category-Management, Purchase-Management oder einkauf mit Bezug zu Discount und Lebensmitteleinzelhandel, idealerweise mit direkter Zusammenarbeit auf Zentral- und Regionalebene

- Ausgeprägte Stärke in Struktur, Priorisierung und Sorgfalt: Sie schaffen Ordnung in komplexen Abläufen und halten Fristen zuverlässig ein
- Sicheres Auftreten in Verhandlungen sowie bei Abstimmungen mit Geschäftsführung, Handelspartnern und Lieferanten
- Sehr gutes Verständnis für Vertragswerke, Konditionssysteme und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Routine im Arbeiten mit gängigen Warenwirtschafts- und Berichtssystemen
- Deutsch verhandlungssicher, gute Englischkenntnisse

### **Die Rahmenbedingungen**

- Gestaltungsspielraum und Nähe zur Entscheidungsebene durch die direkte Zusammenarbeit mit Geschäftsführung/Vertriebsleitung
- Ein tolles Team, enge Zusammenarbeit, kurze Entscheidungswege
- Präsenz am Standort gewünscht, Standorte Hamburg und Wien, mit Möglichkeit zu mobilem Arbeiten
- Attraktives, überdurchschnittliches Vergütungspaket

### **Klingt spannend?**

Dann melden Sie sich gerne direkt und unkompliziert bei Elgin Lüth, vertraulich und ohne großen Aufwand per Mail [elgin.lueth@bollmann-executives.de](mailto:elgin.lueth@bollmann-executives.de) oder Mobil unter +49(0)172 833 65 96.